



عاجل...نظفأ

سعادة السيد المدير العام الاكرم

تحية وبعد ،

يسر النجم الذهبي للإستشارات (GSC) دعوتكم للمشاركة في البرنامج المتخصص :

تسعير الخدمات المصرفية وتقييم الانشطة البيعية في المصارف ومؤسسات التمويل

والذي سيعقد في مدينة تونس خلال الفترة من 27- 30 /11/ 2016 ، وضمن الوصف التالي:
محاضروا البرنامج : محاضرون متخصصون في تسويق الخدمات المصرفية ، وفي السبل المثلى لبناء قوائم التسعير قصيرة وطويلة الاجل الخاصة بهذه الخدمات ، وفق أحدث المنهجيات والمعايير المالية الدولية ، وبما يحقق متطلبات الادارات العليا في المصارف . ويتمتع المحاضرون بخبرات عملية واسعة في هذا المجال في الاردن والخليج العربي ودول شمال افريقيا وفي العديد من الدول العربية .

اولاً : أهم الموضوعات التي سيتم تناولها خلال هذا البرنامج :

- ✓ أهم المحاور لتوظيف الأموال لدى البنوك (السيولة ، الربحية ، الأمان ، المخاطرة) .
- ✓ مصادر الاموال للبنوك التجارية .
- ✓ أنواع الخدمات التي تقدمها البنوك (الخدمات المصرفية + الخدمات الإقراضية) .
- ✓ عناصر تكلفة الأموال لدى البنوك .
- ✓ أساليب تسعير الخدمات المصرفية والعوامل المؤثرة بها
- ✓ العلاقة بين تسعير الخدمات المصرفية والتسويق المصرفي .
- ✓ تقييم ومراجعة أثر التسعير في الخدمات المصرفية .
- ✓ المنافع المصاحبة للخدمات المصرفية .
- ✓ نقاش عام + حالات تطبيقية .



ثانياً: الفئات المستهدفة للمشاركة في هذا البرنامج :

المدراء العامون ومساعدتهم ، مدراء التسهيلات ومساعدتهم ، مدراء الخدمات المصرفية ومساعدتهم ، مدراء العمليات ومساعدتهم ، مدراء الخزينة ومساعدتهم ، مدراء التسويق ومساعدتهم ، بالإضافة الى جميع رؤساء الدوائر والاقسام العاملين في هذه الادارات .

ثالثاً : الخدمات المقدمة للمشاركين :-

- قرص مدمج يحتوي أهم أوراق العمل المقدمة في الورشة التدريبية وصور الفعاليات .
- تقديم إستراحات القهوة والشاي عدد (2) يوماً وطيلة أيام إنعقاد البرنامج.
- تناول طعام العشاء برفقة باقي المشاركين بعد إختتام فعاليات اليوم الاخير على شرف المشاركين ، وبإستضافة خاصة من النجم الذهبي للإستشارات .
- توزيع درع النجم الذهبي للإستشارات على كافة الجهات المشاركة ب (3) مشاركين أو أكثر .

رابعاً : رسوم المشاركة :- فقط (1800) دولار أمريكي (شامل جميع الخدمات أعلاه)

أملين مساهمتكم من خلال موضوعات هذا البرنامج ، وذلك بهدف تبادل المعرفة والخبرات والأفكار حول أفضل الممارسات لرفع المستويات البيعية للخدمات المصرفية ، والكفيلة بتحقيق معدلات الربحية المنشودة للمصرف ، من خلال الدقة والمهنية العالية في بناء الإستراتيجيات المالية المثلى لتحليل وتقييم وتسعير الخدمات المصرفية ، وبالشكل الذي يحقق اعلى عائد للمصرف ، وأفضل الخدمات للعملاء . وتفضلوا بقبول فائق التقدير والاحترام ،،،

ملاحظات هامة : في حال ترشيح (3) مشاركين من قبلكم ، تكون رسوم المشارك الرابع (مجاناً) .

الرئيس التنفيذي
محمود حداد